

tts



# ENABLE SALES TO SUCCESS

Innovatieve verkoopbenaderingen



**voor de verzekeringsbranche**

*Is er momenteel een gebrek aan uitdagingen voor de verzekeringsbranche? Zeker niet! Klantverwachtingen op het gebied van kwaliteit en productaanbod nemen toe. Digitale transformatie, nieuwe wet- en regelgeving en landelijke initiatieven zoals "gut beraten" (goed voorgelicht) in Duitsland, "cicero" in Zwitserland en de Wft in Nederland*

*brengen allerlei veranderingen met zich mee. De verkooporganisatie moet blijven en het productaanbod afstemmen op de behoefte van de klant. Hiervoor zijn innovatieve oplossingen nodig die zorgen voor meer omzet, het verstevigen van de klantrelatie en het maximaliseren van het klantpotentieel.*

*Een van deze oplossingen is het Enable Sales to Success concept van tts. Enable Sales to Success kan op elk gewenst moment tijdens de dagelijkse werkzaamheden worden geïmplementeerd. Binnen een zeer korte tijd. Met Enable Sales to Success stijgt de performance van uw verkoopteam, meetbaar en duurzaam.*

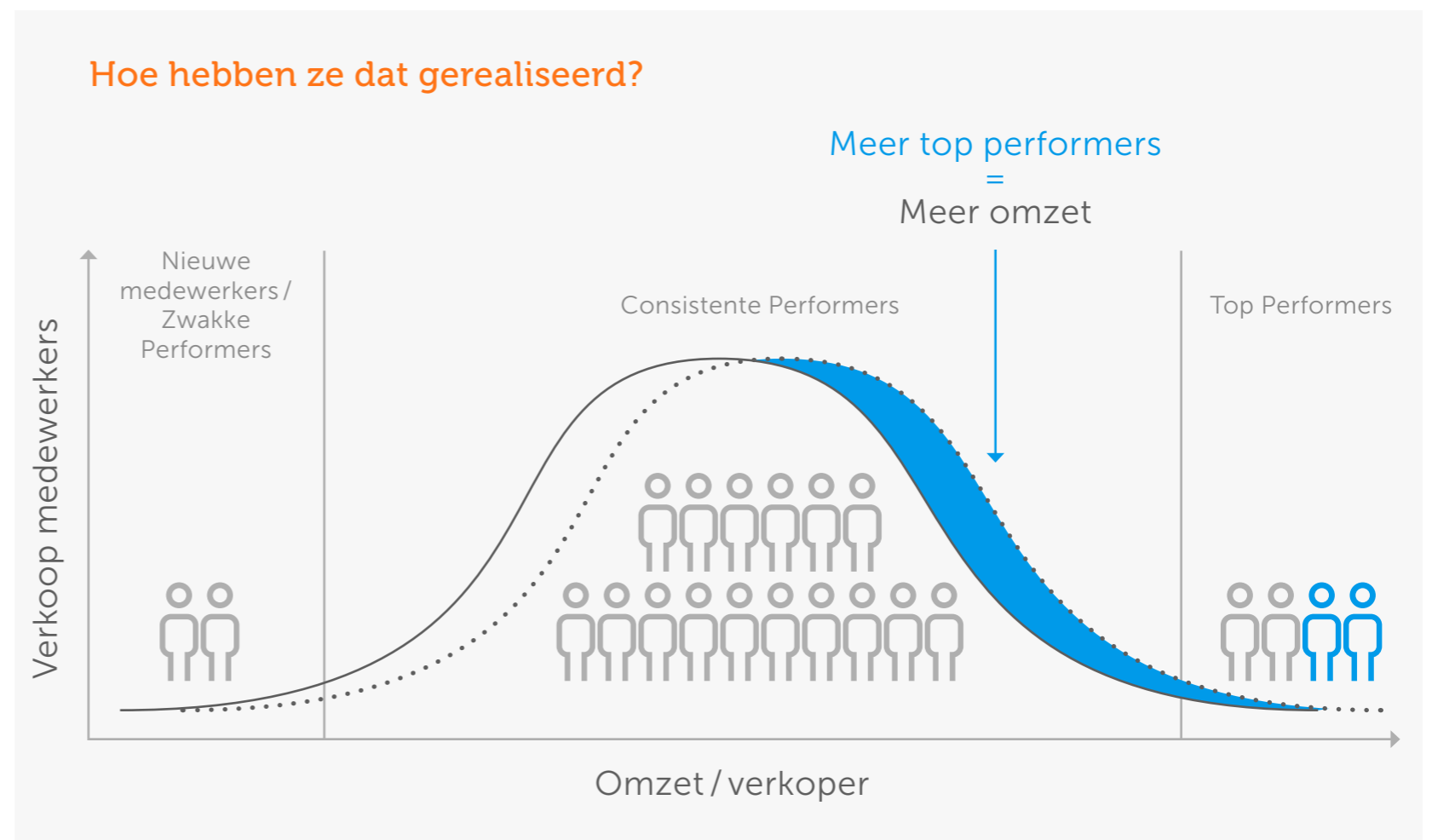


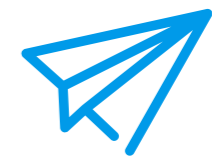
# Succes bij een grote Zwitserse verzekeringsmaatschappij

Deze verzekeraar implementeerde het concept in Zwitserland met groot succes. Tijdens een pilotproject werden 350 verkoopmedewerkers verdeeld in twee groepen. De eerste groep paste de Enable Sales to Success benadering toe, de tweede deed dat niet.

## 42-28-16

Het resultaat was even verbazingwekkend als indrukwekkend: in slechts zes maanden was de omzet van de eerste groep 28% hoger dan die van de tweede groep; ze brachten 42% meer offertes uit en het aantal top performers steeg met 16%. Het bedrijf begon vervolgens het gebruik van de Enable Sales to Success aanpak verder uit te breiden.





# De sleutel tot succes

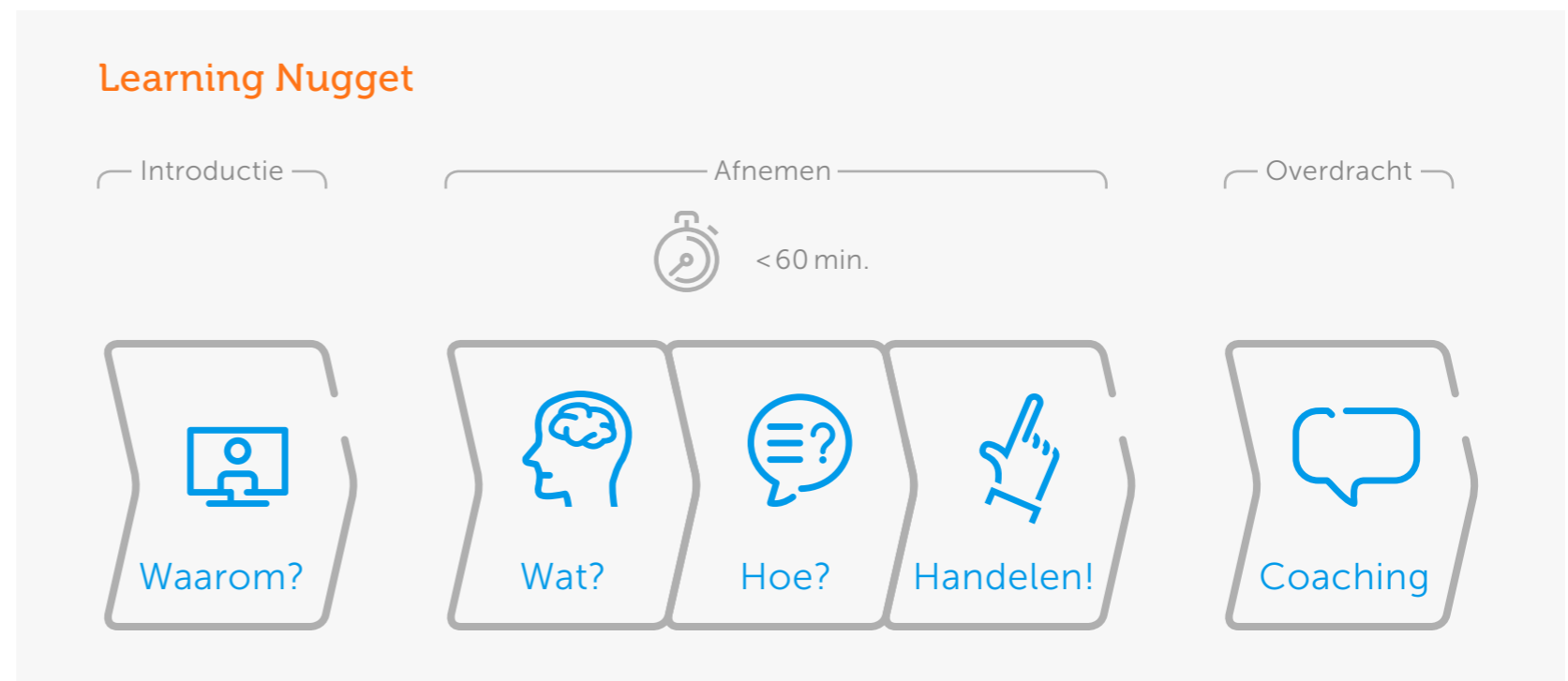


## 1. Leer van de top performers!

Gebruik de best practices van de beste medewerkers! Dit klinkt misschien logisch maar het wordt zelden toegepast. Met de Enable Sales to Success aanpak kunt u dit veranderen: u definieert de kritische succes onderwerpen en benoemt een top performer als uw thema-partner.

Voor elk onderwerp ontwikkelen we voor u een leereenheid (maximaal 60 minuten), een zogenoemde learning nugget.

Tijdens een sessie met uw verkoopteam doorloopt u de onderwerp-specifieke learning nugget. Vervolgens geeft u het salesteam een taak en begeleidt u ieder individu met de opvolging.



Het resultaat: u verhoogt duurzaam de performance van elke individuele verkoopmedewerker en daarmee ook de algehele performance van uw verkoopteam. Consistente performers worden top performers! Omzet zal blijven stijgen!



## 2. Word een performance coach!

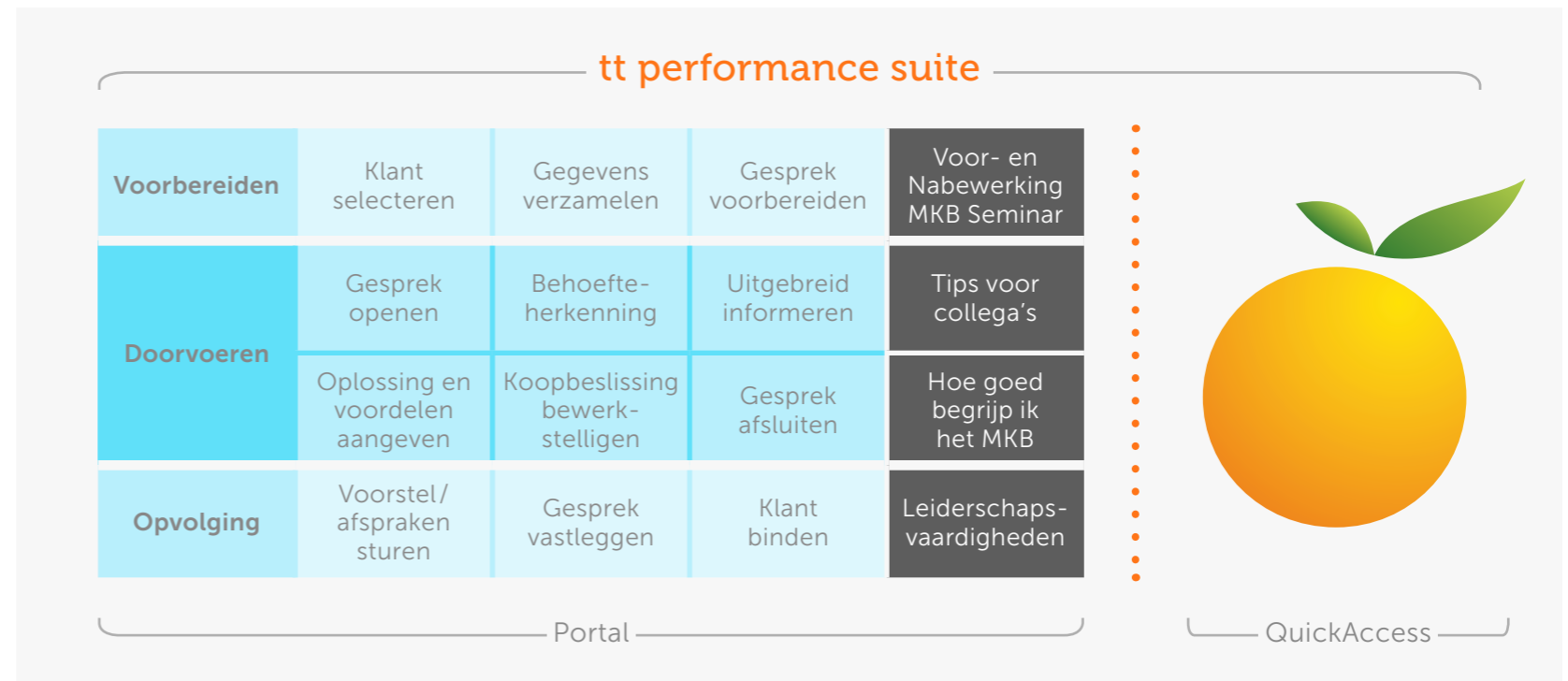
En welke rol speelt u als salesmanager in het Enable Sales to Success concept?

U wordt een performance coach! Maar maakt u zich geen zorgen – wij bereiden u volledig voor:

**tts** begeleidt u bij de keuze van de top performers en voorziet u van alle informatie en richtlijnen die u nodig heeft om de learning nugget uit te voeren en te dirigeren en bereidt u desgewenst tot in detail voor op uw taak. Ook voor de begeleiding bij de opvolging door de verkoopmedewerkers gedurende het proces voorziet **tts** u van de juiste bagage.

## 3. De juiste informatie op het juiste moment!

De hoeveelheid beschikbare informatie binnen een organisatie groeit snel. Tegelijkertijd veroudert informatie steeds sneller. Voor verkoopmedewerkers is het



echter extreem belangrijk om snel en doelgericht relevante informatie te kunnen vinden. Ook hiervoor biedt de Enable Sales to Success aanpak de juiste oplossing.

Met een performance support applicatie kan elke verkoopmedewerker binnen enkele seconden alle benodigde informatie vinden voor de stap in het verkoopproces waar hij zich op dat moment

bevindt. Dit kan klantinformatie zijn, productbeschrijvingen, contracten, richtlijnen of online hulp voor het juiste en gewenste gebruik van (bijvoorbeeld) het CRM of de learning nugget en video's zoals hierboven beschreven. Enable Sales to Success helpt de verkoopmedewerker dan ook om een taak snel, correct en naar volle tevredenheid van de klant uit te voeren.

# We staan altijd voor u klaar!

## Ons voorstel

Wij als **tts** ondersteunen u volledig, van uitgebreid advies tot en met de implementatie van de Enable Sales to Success benadering in uw dagelijkse bedrijfsactiviteiten.

## Uw investering?

De implementatie van de Enable Sales to Success benadering laat zich makkelijk uitrekenen. Bij de Zwitserse verzekeringsmaatschappij bedroeg het projectbudget circa 10% van de binnen de 6 maanden pilot aangetoonde omzetgroei.

## Uw volgende stap?

Overtuig uzelf van de voordelen van de Enable Sales to Success aanpak! Wij adviseren u om - als verantwoordelijke binnen uw organisatie - 2 uur te investeren in onze gratis workshop waarin wij u meer in detail kunnen vertellen over het Enable Sales to Success concept. Bent u dan overtuigd, dan richten we graag samen met u een pilot in die u als basis voor de rollout kunt gebruiken.

Wilt u meer weten of een afspraak maken? Neem contact met ons op. Wij adviseren u graag.

## tts

Kingsfordweg 151  
1043 GR Amsterdam  
T +31 20 4919 47-0  
F +31 20 4919 09-0  
E info@tt-s.com

Performance Support

live erleben:

[youguideme.com](https://youguideme.com)

